



Informationsanforderung/Preis Anfrage/Musterbestellung (nicht Zutreffendes streichen)

Request for information/Price inquiry/Ordering samples (delete where inapplicable)

Fax +49(0)2333/8309-50

Firma. Company _____

Ansprechpartner. Contact _____

Adresse. Address _____

Fon. Tel _____

Fax. Fax _____

DIN/ISO/L	Bezeichnung	Material/Güte/Oberfläche	Größe/Abmessung	Stückzahl
<i>DIN/ISO/L</i>	<i>Designation</i>	<i>Material/Quality/Surface</i>	<i>Size/Dimensions</i>	<i>Number of items</i>

Kurzübersicht Lieferprogramm
 (Normsortierte Darstellung der lieferbaren Standard-Verbindungselemente, ohne Maß- und Preisangaben)
Brief summary of delivery programme (description of the available standard fasteners, sorted according to norms, excluding dimensions and price information)

Lederer-Gesamtkatalog
 (Detaillierte Informationen zu Artikeln, Werkstoffen, Technik, inkl. Bruttopreisliste)
Complete Lederer catalogue (detailed information about items, materials and technology, including gross price list)

Imageprospekt Lederer
 (Vorstellung als Partner für hochwertige Verbindungselemente und modernes C-Teile-Management)
Lederer company brochure (portrayal as partner for high-quality fasteners and modern C-parts management)

Detailinformationen C-Teile-Management
 (Systemübersicht, Checklisten, Referenzen)
Detailed information about C-parts management (system overview, check lists, references)

Ort, Datum
Place, date

Unterschrift
Signature

Industrie anzeiger

kompetent • aktuell • praxisnah

Sonderausgabe



Technischer Kauf 2006

Schwerpunkt Energiebeschaffung

**SONDER
DRUCK**



KANBAN: EIN DIENSTLEISTER FÜR ALLE VERBINDUNGSELEMENTE

Die richtige Schraube am richtigen Platz

Vor etwas mehr als zwei Jahren hat Passavant-Geiger in Aarbergen den Einkauf von Verbindungselementen auf ein Kanban-System umgestellt. Dadurch konnte der Maschinenbauer die Kosten deutlich senken.

Karl-Heinz Besier, Lagerleiter bei Passavant-Geiger in Aarbergen, hat die genaue Zahl im Kopf: „Insgesamt 434 Einzelpositionen umfasst heute unser Bedarf an Verbindungselementen.“ Bevor das Unternehmen den Einkauf von Schrauben, Muttern und Nieten auf ein Kanban-System umgestellt hatte, waren es noch doppelt soviel.

Die Passavant-Geiger GmbH mit Hauptsitz in Aarbergen und insgesamt vier Niederlassungen gehört zum Geschäftsbereich Umwelttechnik des Bilfinger-Berger-Konzerns. Der Standort in Aarbergen im Taunus beschäftigt 145 Mitarbeiter, die einen Jahresumsatz von rund 17 Mio. Euro erwirtschaften, hauptsächlich mit dem Bau von Maschinen und Anlagen zur Wasser- und Abwasseraufbereitung. Da viele dieser Anlagen Sonderanfertigungen sind, ist die Beschaffungsabteilung besonders gefordert. Im C-Teile-Management

sorgt seit Anfang 2004 ein Dienstleister für Entlastung: die Lederer GmbH.

„In erster Linie ging es uns darum, die Beschaffungsprozesse zu verschlanken und das Lager neu zu organisieren“, sagt Iris Altmann, Einkaufsleiterin bei Passavant-Geiger. Die Ausgangslage im Sommer 2003 stellte sich etwas unübersichtlich dar: Etwa 15 Lieferanten versorgten das Unternehmen mit mehr als 800 unterschiedlichen Arten von Verbindungselementen in schwankender Stückzahl. Zunächst mussten also die Bedarfe gebündelt und eine Sortenbereinigung vorgenommen werden. „So ordern wir beispielsweise alle kleinmaßigen Muttern jetzt nur noch in der Edelstahl-Sorte A4“, berichtet Lagerchef Besier, der darauf verweist, dass bei der Einführung eines Kanban-Systems „natürlich entsprechende Mengen erforderlich sind“.



Montage einer Lüftungswalze für Belebungsbecken in Abwasseranlagen. Die Schrauben liefert der Dienstleister Lederer, Spezialist für Verbindungselemente

Bei der Wahl des Dienstleisters kam es auch darauf an, dass dieser die Logistik komplett abwickeln konnte. Das Rennen machte schließlich die Lederer GmbH, die bereits zuvor zu den 15 Lieferanten gezählt hatte. Mit dem Spezialisten aus Ennepetal schloss Passavant-Geiger einen Rahmenvertrag über drei Jahre, mit einer Festpreis-Garantie für die ersten eineinhalb Jahre.

Der Name Lederer steht für mittlerweile mehr als 36 Jahre Erfahrung mit

Verbindungselementen. Das gut bestückte Lager umfasst über 25000 verschiedene Artikel. Das Angebot des Dienstleisters basiert auf drei Kernbereichen:

- klassischer Verkauf von Verbindungselementen an Handel und Industrie (Norm-, Standard- und Zeichnungsteile aus Edelstahl, Stahl und Sonderwerkstoffen)
- Serviceleistungen (Nachbearbeitung, Beschichtung, Sortieren, Verpacken)
- C-Teile-Management und Logistik-Systeme

Iris Altmann, Einkaufsleiterin bei Passavant-Geiger, und Lagerleiter Karl-Heinz Besier sind vom Kanban-System überzeugt



Nachdem das System jetzt zweieinhalb Jahre im Einsatz ist, kann Iris Altmann eine erste Bilanz ziehen: „Wir haben nicht nur die reinen Materialkosten gesenkt, sondern vor allem im Logistikbereich deutliche Einsparungen erzielt“, erklärt die Einkaufsleiterin. Denn da die Lagerbestände im Besitz von Lederer sind, übernimmt der Dienstleister neben dem Transport auch die komplette Einlagerung und Kommissionierung der C-Teile. Zeitraubende Inventuren gehören damit bei Passavant der Vergangenheit an, zumindest in diesem Bereich. Und: Eine Rechnung kommt nur noch einmal im Monat, was auch die Prozesskosten reduziert.

■ **Jens-Peter Knauer**
jens-peter.knauer@konradin.de

**20 – 50%
Prozesskosten-
Reduzierung
beim C-Teile-Einkauf ...**

LEDERER
Qualität verbindet



**Hochwertige
Verbindungselemente
aus Edelstahl
und effizientes
C-Teile-Management.**

- Norm- und Standardartikel
- DIN, EN und ISO
- Edelstahl, Stahl und NE-Metalle
- Sonderteile/ Sonderwerkstoffe
- sortimentsfremde Artikel
- Kanban-Systeme

*Weitere Vorteile für Ihr Unternehmen:
permanente Verfügbarkeit und bedarfsgesteuerte Anlieferung
gleichbleibend hohe Qualität durch QS-Vereinbarungen durch Lagerabbau
Verringerte Kapitalbindung durch Lagerabbau
prozessoptimierte Logistik und individuelle Lösungen*

... wir zeigen Ihnen, wie's richtig geht:
www.lederer-online.com

Lederer GmbH
Katzbachstraße 4 • 58256 Ennepetal
Fon 02333/8309-0 • Fax 02333/8309-50